

МИНИСТЕРСТВО НАУКИ И ВЫСШЕГО ОБРАЗОВАНИЯ РОССИЙСКОЙ
ФЕДЕРАЦИИ

ФГБОУ ВО «ТУВИНСКИЙ ГОСУДАРСТВЕННЫЙ УНИВЕРСИТЕТ»

Экономический факультет

Кафедра бухгалтерского учета, анализа и аудита

ВЫПУСКНАЯ КВАЛИФИКАЦИОННАЯ РАБОТА

на тему: «Повышение финансовой устойчивости предприятия»

Выпускная квалификационная работа
студентки

4 курса 116-Б группы

Донгак Буяны Артуровны

Донгак

(подпись студента)

Работа допущена к защите

Зав. кафедрой О. Монгуш
(подпись)

к.э.н., доцент Монгуш О.Н.

« 08 » 06 2020 г.

Научный руководитель: О. Монгуш

к. э. н., доцент Монгуш О.Н.

(должность, ученая степень, Ф.И.О.)

Работа защищена в ГЭК « 16 » июля 2020 г.

с оценкой « отлично »

Председатель ГЭК О. Монгуш

(подпись)

Члены ГЭК О. Монгуш - 1

(подпись)

Кызыл – 2020 г.

СОДЕРЖАНИЕ

ВВЕДЕНИЕ	3
Глава 1. ТЕОРЕТИЧЕСКИЕ ОСНОВЫ АНАЛИЗА ФИНАНСОВОЙ УСТОЙЧИВОСТИ ПРЕДПРИЯТИЯ	6
1.1. Понятие финансовой устойчивости предприятия и факторы,	6
влияющие на финансовую устойчивость	6
1.2. Методика анализа финансовой устойчивости предприятия	17
Глава 2. АНАЛИЗ ФИНАНСОВОЙ УСТОЙЧИВОСТИ ООО «ТУРАНСКОЕ»	25
2.1. Организационно-экономическая характеристика ООО «Туранское»	25
2.2. Анализ финансовой устойчивости ООО «Туранское»	31
Глава 3. ПУТИ ПОВЫШЕНИЯ ФИНАНСОВОЙ УСТОЙЧИВОСТИ ПРЕДПРИЯТИЯ».....	44
3.1. Рекомендации по повышению финансовой устойчивости ООО «Туранское»	44
3.2 Оценка эффективности разработанных рекомендаций	45
ЗАКЛЮЧЕНИЕ	47
БИБЛИОГРАФИЧЕСКИЙ СПИСОК.....	50
ПРИЛОЖЕНИЕ 1 Бухгалтерский баланс ООО «Туранское»	57
ПРИЛОЖЕНИЕ 2 Отчет о финансовых результатах ООО «Туранское»	59

ВВЕДЕНИЕ

В рыночных условиях залогом выживаемости и основой стабильного положения предприятия служит его финансовая устойчивость. Она отражает состояние финансовых ресурсов предприятия, при котором есть возможность свободно маневрировать денежными средствами, эффективно их использовать, обеспечивая бесперебойный процесс производства и реализации продукции, учитывать затраты по его расширению и обновлению.

Финансовая устойчивость обусловлена как стабильностью экономической среды, в рамках которой осуществляется деятельность предприятия, так и от результатов его функционирования, его активного и эффективного реагирования на изменения внутренних и внешних факторов.

Актуальность темы исследования объясняется тем, что финансовая устойчивость является важнейшей характеристикой финансово-экономической деятельности предприятия в условиях рыночной экономики.

Необходимость определения устойчивости развития предприятия обусловлена не только потребностью самого предприятия, но и его будущими партнерами, для которых надежность заказчика и его финансовое благополучие играют первостепенную роль. Следовательно, предприятие имеет большое преимущество по сравнению со своими конкурентами, если оно финансово устойчиво, а именно преимущество в получении заемных средств, в привлечении инвестиций, в подборе квалифицированных кадров или выборе поставщиков.

В то же время у предприятия не возникает проблем с государством и обществом, потому как налоги и социальные взносы выплачиваются своевременно, рабочие и служащие вовремя получают заработную плату, а акционеры свои дивиденды, банкам же предприятие гарантирует возвращение кредитов и причитающихся по ним процентов.

Цель работы – изучение теоретических основ анализа финансовой устойчивости, разработка мероприятий по улучшению финансовой устойчивости предприятия ООО «Туранское».

Для достижения данной цели были поставлены и решены следующие **основные задачи**:

- рассмотрены теоретические основы анализа финансовой устойчивости;
- дана организационно-экономическая характеристика ООО «Туранское»;
- проведен анализ финансовой устойчивости предприятия ООО «Туранское» за 2017–2019 годы;
- разработаны рекомендации и предложения по укреплению финансовой устойчивости предприятия ООО «Туранское».

Предметом исследования явились проблемные стороны финансовой устойчивости предприятия.

Объект исследования – общество с ограниченной ответственностью «Туранское».

Теоретические и методологические основы работы. В процессе написания выпускной квалификационной работы были использованы научные и научно-практические работы по данной тематике, монографии и учебные издания по теории экономики организаций, экономики НТП, региональной экономике, экономике и социологии малого предпринимательства таких российских и зарубежных авторов как: Банк В.Р., Ковалев В.В., Грачев А.В., Артеменко В.Г., Балабанов И.Т., Соломатин А. Н., Бочаров В.В., Шеремет А.Д., Любушин Н.П., Севек В.К., Монгуш О.Н. и др.

Практическая значимость исследования. Основные результаты, полученные на примере Республики Тыва, могут быть использованы для повышения инвестиционной привлекательности других регионов Российской Федерации.

Структура работы состоит из введения, трех глав, выводов и предложений и библиографического списка.

В первой главе рассмотрены теоретические основы анализа финансовой устойчивости предприятия.

Во второй главе проведен анализ финансовой устойчивости ООО «Туранское».

В третьей главе предложены пути повышения финансовой устойчивости ООО «Туранское».

В заключении сформулированы основные выводы и предложения, сделанные на основе проведенной работы.

Глава 1. ТЕОРЕТИЧЕСКИЕ ОСНОВЫ АНАЛИЗА ФИНАНСОВОЙ УСТОЙЧИВОСТИ ПРЕДПРИЯТИЯ

1.1. Понятие финансовой устойчивости предприятия и факторы, влияющие на финансовую устойчивость

Предприятие считается экономически устойчивым, если оно способно осуществлять все хозяйственные и денежные операции, направленные на расширенное воспроизводство. Экономическая устойчивость предприятия выступает собирающим показателем в деятельности, вырабатываемый в результате работы производства и продажи продукции (работ, услуг) и зависит от его производственной и финансовой устойчивости.

Производственная устойчивость обуславливается стабильностью производства, всегда имеющимися заказами, высокой эффективностью использования основных и оборотных фондов, высоким научно-техническим уровнем производства, правильной системой организации как производства, так и труда, наилучшей системой управления. На производственную устойчивость влияют внутренние резервы предприятия и результаты его производственной деятельности.

Для ответа на вопросы, насколько независима организация с точки зрения обеспечения финансами, растет или уменьшается размер этой независимости и соответствует ли состояние активов и пассивов задуманным планам её финансово-хозяйственной работы, нужно провести оценку, насколько организация может справиться своими силами, без займов и кредитов (степень независимости). Это причина для проведения анализа финансовой устойчивости.

Финансовая устойчивость показывает насколько финансовые ресурсы, при котором предприятие, легко пользуясь денежными средствами позволяет путем правильного их использования создать все необходимое для непрерывной работы производства и дальнейшей реализации продукции (работ, услуг), а также затраты по его увеличению и обновлению. При 10 требуемых

условиях перехода к рынку выделение пределов финансовой устойчивости предприятия считается одним из наиболее серьезной экономической проблемой, так как незаметная финансовая устойчивость ведет к неплатежеспособности предприятия и в результате у предприятия отсутствуют средства на увеличение производства, а избыточная – будет вредить развитию, увеличивая затраты предприятия лишними запасами и резервами. Отсюда следует, что состоянию финансов организации необходимо проявить себя так, чтобы ее финансовые ресурсы соответствовали требованиям рынка и удовлетворять потребностям развития предприятия [11, С. 78-81].

Обобщенные подходы к классификации финансовой устойчивости представлены на рис. 1.



Рис.1. Классификация финансовой устойчивости

По времени финансовая устойчивость подразделяют на краткосрочную, среднесрочную и долгосрочную. Краткосрочная финансовая устойчивость определяет себя на относительно короткое время. Среднесрочная – это финансовая устойчивость, которая длится определенный промежуток времени, под влиянием данных условий и факторов при использовании.

По составу финансовая устойчивость разделяется на формальную и реальную. Формальная финансовая устойчивость образуется и

заинтересовывается искусственно, государством. В то время, как конкурентная (реальная) финансовая устойчивость, наоборот, имеет ввиду экономическую эффективность при наличии соперников в лице конкурентов и учитывая перспективы по увеличению производства.

По характеру появления финансовая устойчивость бывает абсолютная и нормативная. Абсолютная – это фактически приобретенная в настоящем периоде и в планах на будущее у которой отсутствуют отклонения от заданного пути развития предприятия. Это такое состояние баланса, которое удерживается, независимо от воздействия внешних и внутренних факторов. Нормативная финансовая устойчивость – это текущая финансовая устойчивость на начало периода или запланированная на текущий год.

По способам управления финансовую устойчивость подразделяют консервативную и прогрессивную. Консервативная финансовая устойчивость проявляется в результате проведения предприятиями консервативной политики (более осторожной, менее рискованной), в то время как прогрессивная и есть результат проведения более современной политики, которая показывает себя в стремлении к конкуренции и завоеванию новых рынков.

С позиции постоянства финансовая устойчивость делится на переменную, постоянную и полную. Переменная финансовая устойчивость – это постоянное отсутствие стабильности результатов в течении долгого периода времени. Постоянная финансовая устойчивость – это состояние, которое не меняется на длительном промежутке времени. Полная финансовая устойчивость – это постоянный рост всех показателей финансовой устойчивости. Если смотреть на финансовую устойчивость с точки зрения динамики, то можно выделить внешние и внутренние факторы, которые оказывают влияние на нее и делится на две основные группы. Первая из групп оказывает прямое воздействие: поставщики, потребители, трудовые, денежные и прочие ресурсы, власть и управление государства, местная администрация, конкуренты, средства массовой информации. Вторая группа оказывает косвенное воздействие:

факторы экономического, социально-политического, демографического, культурно-исторического, нормативно-правового, природного характера.

Факторы среды обозначены условиями, при которых совершает работу организация. Главное, что мешает устойчивости- это то, что заключено в сфере её деятельности содержит внутренние несоответствия и противоречия целей.

По функциональному содержанию финансовая устойчивость бывает стратегическая, экономическая и социальная. Стратегическая устойчивость – это умение создавать, развивать и сохранять долгое время конкурентные превосходство на рынке при условиях растущего научно-технического развития. Экономическая устойчивость связана с ролью экономических факторов в повышении и достижении стабильности работы организации, при этом она в первую очередь связана не с расширением, а с увеличением эффективности из-за активности и более обширного использования интеллектуального потенциала (информационные, научные разработки и др.). Социальная устойчивость дает стабильное развитие коллектива, трудящегося в данной организации.

По возможности регулирования финансовая делится на открытую и закрытую. Открытая и закрытая виды финансовой устойчивости – это имеется ввиду присутствие или отсутствие предполагаемой возможности регулирования и изменения показателей эффективности деятельности данного предприятия, при учете меняющихся внешних условий. Также дается возможность рассматривать финансовую устойчивость со стороны. Имеется ввиду активная финансовая, которая направлена на повышение финансовых деятельности и реализации задач предприятия на длительный период его развития и, наоборот, пассивная, которая концентрирует свое внимание на решении более общих и быстро решаемых задач и не требует более серьезного вмешательства в развитие производства.

По природе финансовая устойчивость делится на унаследованную и приобретенную. Унаследованная финансовая устойчивость образуется в случае

имеющегося необходимого запаса финансовой прочности, который копится в течение нескольких лет и является защитой организации от сильных изменений внешних, неблагоприятных и неустойчивых факторов. Приобретенная устойчивость достигается подходящей внутренней системой управления и показывает результативность организации работы производства, в которой самое главное постоянное превышение над расходами, что способствует непрерывной работе производства и расширению, и обновлению.

По амплитуде развития финансовая устойчивость циклическая и поступательная. Поступательная финансовая устойчивость описывается возможностью держаться в равновесном (устойчивом) состоянии и принимать воздействия, без существенных изменений своей работы, то есть фактически, не выходя за рамки состояния. Циклическая устойчивость - это устойчивость, которая повторяется время от времени, под влиянием и внутренних воздействий.

По возникновению финансовая устойчивость подразделяется на локальную и глобальную. Локальную финансовую устойчивость мы видим на предприятиях определенного масштаба, а глобальную – в масштабах всей страны.

По охвату планированием можно выделить и не планируемую. Планируемая финансовая устойчивость – это, когда факт соответствует плану (заложенному в финансовом плане). Не планируемая финансовая – достижение результатов несмотря на прогнозные ожидания.

По характеру признаков финансовая устойчивость бывает и универсальная. Универсальная финансовая устойчивость – обуславливается такими же, как у всех (отраслей) признаками и практически мало чем зависит от особенностей региона. Индивидуальная – это устойчивость, обладающая специальными признаками и зависящими от условий определенного региона (отрасли), напрямую связанная с определенным регионом, его и финансовой спецификой.

По форме выделяют восстановительную и слабую финансовую устойчивость. Восстановительную финансовую устойчивость видно по ее способности вернуться к изначальному состоянию после выхода из-под влияния внешнего фактора. Слабая связана с маленьким резервом прочности и большой угрозой частичного сохранения устойчивого в будущем состояния [12, с. 104].

Анализ финансовой устойчивости может решить вопросы: предприятие является самостоятельным с финансовой точки зрения и устойчиво ли финансовое предприятия. Для определения финансового положения организации и имеются четыре типа финансовой устойчивости.

Абсолютная устойчивость типична ситуации, если все запасы предприятия полностью перекрываются имеющимися оборотными средствами. Абсолютно устойчивое финансовое состояние показано, как неравенство:

$$BA + З < СК, \quad (1.1)$$

где, BA– внеоборотные активы;

З – запасы + НДС по приобретенным ценностям;

СК– капитал и резервы.

Нормальная устойчивость показывает присутствие источников возникновения запасов, размер которых считается как сложение собственных оборотных средств, займов, которые используются для запасов, ссуд банка, и кредиторской задолженности по товарным операциям. Это значит, что предприятие для покрытия запасов и затрат правильно пользуется необходимыми источниками средств, такими как собственные [12 с. 112].

Нормально устойчивое финансовое состояние обозначается неравенством:

$$СК - BA + З < СК + ДО, \quad (1.2)$$

где ДО – долгосрочные обязательства.

Неустойчивое финансовое состояние связано с перебоями платежеспособности, когда предприятию для покрытия части своих запасов

необходимо искать дополнительные средства, еще больше ухудшающая финансовую состояние предприятия и не считается в определенном смысле нормальным и продуманными.

Финансовая неустойчивость будет нормальной, только если размер приобретаемых для образования запасов, кредитов и займов не более ее стоимости, состоящей из суммы производственных запасов и готовой продукции.

Неустойчивое финансовое обозначается неравенством:

$$СК + ДО - ВА + З < СК + ДО + КЗК, \quad (1.3)$$

где КЗК – займы и кредиты.

Кризисное, или критическое, финансовое состояние – это то состояние, когда организация близка к банкротству. В таком состоянии денежных ресурсов, ценных бумаг дебиторской задолженности недостаточно, чтобы перекрыть долги по кредитам и невыплаченным своевременно ссуд. Кризисное финансовое состояние обозначается неравенством:

$$ВА + З > СК + ДО + КЗК \quad (1.4)$$

Таблица 1

Типы финансовой устойчивости предприятия

Тип	Источники образования запасов	Характеристика финансовой устойчивости
Абсолютная устойчивость	Собственные оборотные средства	Большой уровень платежеспособности Предприятие не зависит от кредиторов
Нормальная устойчивость	Собственные оборотные средства плюс долгосрочные кредиты и займы	Нормальная платежеспособность. Правильное использование заемных средств. Большая прибыль текущей деятельности
Неустойчивое состояние	Собственные оборотные средства плюс кредиты и займы	Перебои с платежеспособностью. Появляется необходимость дополнительных денежных средств
Кризисное финансовое состояние	Собственные оборотные средства плюс кредиты и займы	Предприятие неплатежеспособно и находится в непосредственной близости к банкротству

По типу и изменению финансовой устойчивости можно делать вывод о благонадежности предприятия со стороны его платежеспособности. Из-за высокой финансовой зависимости можно потерять платежеспособность

предприятия, поэтому оценка финансовой – необходимая часть финансового анализа.

Среди факторов, оказывающие влияние на финансовую устойчивость можно выделить:

- по возникновения – внешние и внутренние;
- по важности – основные и второстепенные;
- по – простые и сложные;
- по времени действия постоянные и временные.

Финансовая устойчивость определяется влиянием множеством внутренних и внешних факторов, что предоставлено на рис. 2.

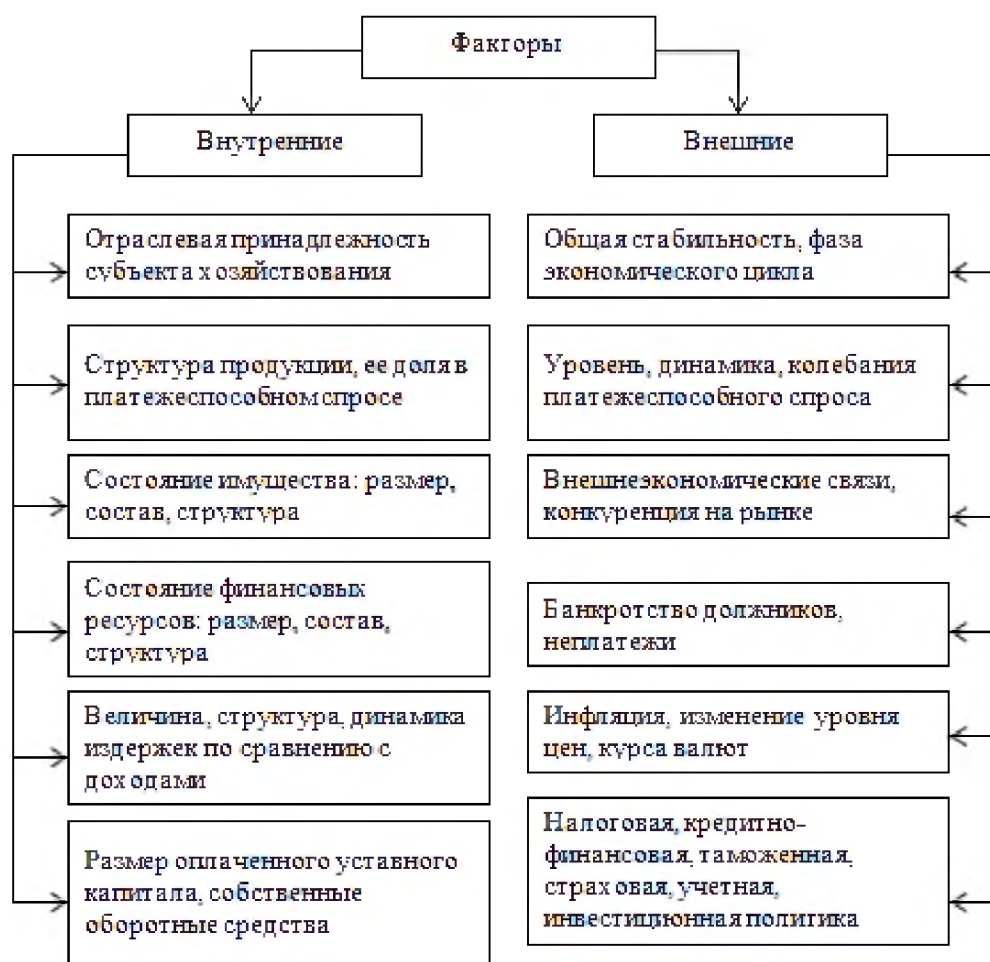


Рис. 2 Факторы, влияющие на финансовую устойчивость

К внешним относятся факторы, находящиеся за пределами предприятия и оказывающие непосредственное воздействие на него. Внешняя среда, где работает организация, находится в постоянном движении, вследствие чего

склонна изменениям. Умение организации правильно реагировать и самостоятельно справляться с данными изменениями внешней среды, считается одной из положительных ее качеств.

Остановимся подробнее на внешних факторах, влияющих на финансовую устойчивость.

К факторам законодательного и государственного характера, влияющих на имеющихся возможностей и опасностей в работе предприятия, следует выделить:

- изменения в налоговом законодательстве;
- отношения бизнесом и
- законодательство; денежно-кредитная политика;
- государственное регулирование.

На способность предприятия работать с прибылью непосредственное влияние оказывает состояние экономики, стадии развития экономического цикла. Уровень достижения предприятием своих экономических целей в целом покажет макроэкономический климат. Из-за плохих экономических условий снизится спрос на товары и услуги, а более благоприятные условия помогут обеспечить предпосылки для него. При проведении анализа внешней обстановки для необходимой нам компании требуется оценить некоторые экономических показатели, такие как: процент ставки, курсы валюты, темпы экономического роста, уровень инфляции и другие.

Значительное влияние на финансовую устойчивость оказывает то состояние в котором на данный момент экономика страны. В период кризиса происходит уменьшение реализации товара от объемов её производства. Снижаются вложения средств в товарные запасы, из-за чего ещё больше падают продажи. Уменьшаются доходы субъектов экономической деятельности, сокращаются частично и полностью размеры прибыли. Все это в результате приводит к понижению ликвидности предприятий, их платежеспособности. В период кризиса много предприятий становятся банкротами [18, с. 53].

Падение платежеспособного спроса, что происходит в период кризиса приводит не только к росту неплатежей, но также растет конкурентность. Конкурентная борьба так же является немаловажным внешним фактором финансовой устойчивости предприятия.

Важными макроэкономическими факторами финансовой устойчивости считается налоговая и политика, уровень развития финансового рынка, дела и внешнеэкономических связей; особенно на нее имеет влияние курс валюты, позиция сила профсоюзов.

От всей политической стабильности зависит экономическая и финансовая устойчивость предприятия. Этот фактор очень значимо имеет влияние на деятельность предпринимателей в России.

Самым глобальным из неблагоприятных внешних факторов, ослабляющий финансовое положение предприятия в России – это в настоящее время инфляция [21, с. 91]. Когда осуществляем анализ, в первую очередь уделяем внимание на внутренние факторы, которые зависят от работы предприятия, на которые оно имеет влияние, регулировать их воздействие и в какой-то мере управлять ими.

Рассмотрим внутренние факторы, воздействующие на финансовую устойчивость. От правильного выбора продукции, которую выпускают и его состава, зависит успешной или неудачной будет предпринимательская деятельность. Для этого необходимо не только первоначально решить, что изготавливать, но и правильно решить, как производить, т. е. какая технология и какая модель организации производства и управления необходима [35, с. 86]. Общая величина, но и соотношение между постоянными и переменными издержками очень важна для устойчивости предприятия. Затраты на сырье, энергию, товаров и другие, которые пропорциональны объему производства, относятся к переменным, а затраты на приобретение и аренду оборудования и помещений, амортизацию, управление – к постоянным и не зависят от него.

Еще одним немаловажным фактором устойчивости предприятия, тесно взаимосвязано с тем, какую продукцию выпускают (оказывают услуги) и ее технологический процесс, и это считается приемлемый состав и структура активов и соответственно правильно сделанный выбор стратегии управления ими. От качественного управления действующими активами, зависит устойчивость предприятия и предполагаемая эффективность бизнеса. Необходимо знать, что если предприятию сократить запасы и ликвидные средства и направить большую часть капитала в оборот, то предприятие получит больше прибыли. Но так же соизмеримо вырастит риск неплатежеспособности и прекращение работы производства из-за недостаточности запасов. Правильность управления действующими активами – это иметь на счетах предприятия только нужную сумму ликвидных средств, необходимую для необходимой в данный момент оперативной деятельности [16, с. 159].

Следующий влияющий фактор финансовой устойчивости - это состав и структура финансовых ресурсов, правильность управления ими. Предприятие может чувствовать себя увереннее, если у него большое количество собственных финансовых ресурсов, прежде всего, прибыли. Особенно важна не только общая масса, но и структура её распределения, и именно – та часть, которая идет на расширение производства.

В процессе анализа финансовой устойчивости предприятия на первом плане оценка политики распределения и распределение прибыли. Очень важно проанализировать распределение прибыли в двух направлениях: для вложения в текущую деятельность и для вложения в капитал и ценные бумаги.

На финансовую устойчивость предприятия большое влияние оказывают дополнительные ссудные сбережения, мобилизуемые на рынке. Чем больше средств может достать предприятие, тем больше его финансовые перспективы, однако возрастает финансовый риск. Сможет ли предприятие своевременно

рассчитываться со своими долгами. И здесь роль призваны резервы как из форм гарантии платежеспособности субъекта [17, с. 134].

Финансовая – составная общей устойчивости сбалансированность финансовых наличие средств, организации поддерживать деятельность в определенного периода и даже обслуживая полученные займы и производя товар. Во многом показывает финансовое состояние организации.

Основная задача анализа финансовой устойчивости считается насколько независимо предприятие от заемных источников. Это необходимо сделать для ответа на вопросы: растет или падает величина независимости организации с точки зрения финансов и соответствуют ли активы и пассивы задачам деятельности предприятия. Для определения, устойчиво ли предприятие в финансовом отношении, существуют показатели, которые показывают насколько предприятие независимо по всем активам и по имуществу в целом.

1.2. Методика анализа финансовой устойчивости предприятия

Оценка финансовой устойчивости предприятия проводится на основе анализа соотношения собственного и заемного капитала. Для этого рассчитываются показатели финансовой структуры капитала. Финансовое состояние предприятий, его устойчивость во многом зависят от оптимальности структуры источников капитала (соотношения собственных и заемных средств) и от оптимальности структуры активов предприятия и в первую очередь от соотношения основных и оборотных средств, а также от уравновешенности активов и пассивов предприятия по функциональному признаку.

Важным показателем, который характеризует финансовое состояние предприятия и его устойчивость, является обеспеченность материальных оборотных средств плановыми источниками финансирования, к которым относится не только собственный оборотный капитал, но и краткосрочные кредиты банка под товарно-материальные ценности, полученные авансы от покупателей. Она устанавливается сравнением суммы плановых источников финансирования с общей суммой материальных оборотных активов (запасов).

На практике применяются различные методики анализа финансовой устойчивости.

Коэффициенты оценки финансовой устойчивости предприятия – система показателей, характеризующих структуру используемого капитала предприятия с позиций степени финансовой стабильности его развития в предстоящем периоде. Для осуществления такой оценки используются показатели, основные из которых приведены в таблице 1.

Таблица 1

Показатели финансовой устойчивости

Показатели	Способ расчета	Пояснение
1) Коэффициент капитализации (U_1)	$U_1 = \frac{с.1400 + с.1500}{с.1300}$	Показывает сколько заемных средств организация привлекла на 1 тыс. руб. вложенных в активы собственных средств
2) Коэффициент обеспечения собственными источниками финансирования (U_2)	$U_2 = \frac{1300 - с.1100}{с.1200}$	Показывает какая часть оборотных активов финансируется за счет собственных источников
3) Коэффициент финансовой независимости (U_3)	$U_3 = \frac{с.1300}{с.1600}$	Показывает удельный вес собственных средств в общей сумме источников финансирования
4) Коэффициент финансирования (U_4)	$U_4 = \frac{с.1300}{с.1400 + с.1500}$	Показывает, какая часть деятельности финансируется за счет собственных, а какая за счет заемных средств
5) Коэффициент устойчивости (U_5)	$U_5 = \frac{с.1300 + с.1400}{с.1600}$	Показывает, какая часть активов финансируется за счет устойчивых источников

Уровень общей финансовой независимости характеризуется коэффициентом U_3 , т.е. определяется удельным весом собственного капитала организации в общей его величине U_3 отражает степень независимости организации от заемных источников.

Для характеристики источников формирования запасов и затрат используется несколько показателей, которые отражают различные виды источников.

1) Наличие собственных оборотных средств:

$$\text{СОС} = \text{Капитал и резервы} - \text{Внеоборотные активы} \quad (1.5)$$

2) Наличие собственных и долгосрочных заемных источников формирования запасов или функционирующий капитал (КФ):

$$\text{КФ} = (\text{Капитал и резервы} + \text{Долгосрочные пассивы}) - \text{Внеоборотные активы} \quad (1.6)$$

3) Общая величина основных источников формирования запасов (собственные и долгосрочные заемные источники + краткосрочные кредиты и займы - внеоборотные активы):

$$\text{ВИ} = (\text{Капитал и резервы} + \text{Долгосрочные пассивы} + \text{Краткосрочные кредиты и займы}) - \text{Внеоборотные активы} \quad (1.7)$$

Трем показателям наличия источников формирования запасов соответствуют три показателя обеспеченности запасов источниками формирования:

1) Излишек (+) или недостаток (-) собственных оборотных средств:

$$\pm \Phi^c = \text{СОС} - \text{Запасы} \quad (1.8)$$

2) Излишек (+) или недостаток (-) собственных и долгосрочных заемных источников формирования запасов:

$$\Phi^T = \text{КФ} - \text{Запасы} \quad (1.9)$$

3) Излишек (+) или недостаток (-) общей величины основных источников для формирования запасов:

$$\pm \Phi^o = \text{ВИ} - \text{Запасы} \quad (1.10)$$

С помощью этих показателей мы можем определить трехкомпонентный показатель типа финансовой ситуации:

$$i1, \text{ если } \Phi \geq 0, \quad (1.11)$$

$$S(\Phi) = i$$

$$i0, \text{ если } \Phi < 0$$

Сводная таблица показателей по типам финансовых ситуаций

Показатели	Тип финансовой устойчивости			
	Абсолютная независимость	Нормальная независимость	Неустойчивое состояние	Кризисное состояние
$\pm \Phi^c = \text{СОС-Зп}$	$\Phi^c \geq 0$	$\Phi^c < 0$	$\Phi^c < 0$	$\Phi^c < 0$
$\pm \Phi^T = \text{КФ-Зп}$	$\Phi^T \geq 0$	$\Phi^T \geq 0$	$\Phi^T < 0$	$\Phi^T < 0$
$\pm \Phi^o = \text{ВИ-Зп}$	$\Phi^o \geq 0$	$\Phi^o \geq 0$	$\Phi^o \geq 0$	$\Phi^o < 0$

Возможно выделение 4 типов финансовых ситуаций:

- абсолютная независимость финансового состояния. Этот тип ситуации встречается крайне редко, представляет собой крайний тип финансовой устойчивости и отвечает следующим условиям: $\pm \Phi^c > 0$; $\pm \Phi^T > 0$; $\pm$

$\Phi^o > 0$; т.е. трехкомпонентный показатель типа ситуации: $S(\Phi) = \{1, 1, 1\}$;

- нормальная независимость финансового состояния, которая гарантирует платежеспособность: $\pm \Phi^c < 0$; $\pm \Phi^T > 0$; $\pm \Phi^o > 0$; т.е. $S(\Phi) = \{0, 1, 1\}$;

- неустойчивое финансовое состояние, сопряженное с нарушением платежеспособности, но при котором все же сохраняется возможность восстановления равновесия путем пополнения источников собственных средств за счет сокращения дебиторской задолженности, ускорения оборачиваемости запасов: $\pm \Phi^c < 0$; $\pm \Phi^T < 0$; $\pm \Phi^o > 0$; т.е. $S(\Phi) = \{0, 0, 1\}$;

- кризисное финансовое состояние, при котором предприятие полностью зависит от заемных источников финансирования. Собственного капитала и долго- и краткосрочных кредитов, и займов не хватает для финансирования материальных оборотных средств, то есть пополнение запасов идет за счет средств, образующихся в результате замедления погашения кредиторской задолженности, т.е. $S(\Phi) = \{0, 0, 0\}$ [38].

Таким образом, сущность финансовой устойчивости определяется эффективным формированием, распределением и использованием финансовых ресурсов, а платежеспособность выступает ее внешним проявлением.

Анализ финансового состояния — это неотъемлемый элемент финансового менеджмента и экономических взаимоотношений с партнерами и финансово-кредитной системой [17, с. 83].

Предмет финансового анализа — финансовое состояние организации, позволяющее оценить ее текущее финансовое положение и изменения, происходящие в финансовых результатах деятельности организации. Финансовое состояние организации — совокупность показателей, отражающих наличие, размещение и использование финансовых ресурсов [42, с. 68].

Цель финансового анализа — оценка реального состояния организации на дату составления отчетности и его прогнозы на перспективу [16, с. 126].

Задачи финансового анализа:

- изучение характера действия экономических законов, установление закономерностей, тенденций финансовых явлений и процессов в конкретных условиях организации;
- научное обоснование текущих и перспективных планов;
- контроль над выполнением планов и управленческих решений;
- оценка результатов деятельности организации и разработка мероприятий по использованию выявленных резервов.

Аналитическая работа может проводиться в два этапа.

Первый этап — предварительная оценка финансового состояния:

- составление сравнительных таблиц за два последних года с выявлением абсолютных и относительных отклонений по основным показателям отчетности;
- исчисление относительных отклонений показателей процентов по отношению к балансовому году за несколько лет;
- изучение специальных коэффициентов;
- исчисление показателей за ряд лет в процентах к какому-либо итоговому показателю.

Смысл экспресс-анализа заключается в подборе небольшого количества наиболее существенных и сравнительно несложных исчислений показателей и постоянном отслеживании их динамики [18, с. 72].

Второй этап – детализированный анализ финансового состояния. Его цель – более подробная характеристика имущественного и финансового положения субъекта исследования, результатов его деятельности в рассматриваемом периоде, а также возможности развития субъекта на перспективу.

Программа проведения углубленного анализа финансовой деятельности выглядит следующим образом:

- построение аналитического баланса нетто;
- оценка и анализ экономического потенциала (оценка имущественного положения и структуры капитала и анализ финансового положения, оценка финансовой устойчивости);
- оценка и анализ результативности финансово-хозяйственной деятельности (анализ оборачиваемости и анализ рентабельности);
- разработка мероприятий по улучшению финансового состояния организации.

Горизонтальный (временной) анализ – сравнение каждой позиции отчетности с предыдущим периодом.

Цель горизонтального анализа – в выявлении изменений величин различных статей отчетности за определенный период с последующей оценкой этих изменений. При проведении этого вида финансового анализа требуется построение нескольких аналитических таблиц, в которые вносят как абсолютные балансовые показатели, так и относительные темпы роста (снижения). Исходными данными служат базисные темпы роста (снижения) за несколько периодов.

Вертикальный (структурный) анализ – выявление удельного веса отдельных статей в итоговом показателе, принимаемом за 100%;

Цель вертикального анализа заключается в определении удельного веса статей в общем итоге баланса и последующем сравнении результата с данными предыдущего периода. Вертикальный анализ проводится по исходной или агрегированной отчетности. Он позволяет рассмотреть соотношения между активами, собственным и заемным капиталом, а также определить структуру капитала по отдельным элементам.

Трендовый анализ – сравнение каждой позиции отчетности с рядом предшествующих периодов и определение тренда, т. е. основной тенденции динамики показателя, очищенной от случайных влияний и индивидуальных особенностей отдельных периодов.

При проведении трендового финансового анализа рассчитывают относительные отклонения параметров отчетности от базисного уровня. По сути, трендовый анализ представляет собой вариант горизонтального финансового анализа. Он носит перспективный характер, поскольку позволяет спрогнозировать изменение ряда показателей в будущем. Проведение трендового финансового анализа подразумевает использование соответствующего математического аппарата [18, с. 147].

Анализ относительных показателей (коэффициентов) – расчет соотношений между отдельными позициями отчетности, определение взаимосвязей показателей [42, с. 98].

Этот метод представляет собой расчет отношений показателей отчетности (финансовых коэффициентов) и определение их взаимосвязей.

Финансовые коэффициенты характеризуют следующие стороны экономической деятельности предприятия:

- платежеспособность;
- финансовая зависимость или финансовая автономия;
- деловая активность;
- эффективность работы;
- рыночные характеристики организации.

Сравнительный (пространственный) анализ – с одной стороны, это анализ показателей отчетности дочерних фирм, структурных подразделений, с другой – сравнительный анализ с показателями конкурентов, среднеотраслевыми показателями и т. д. Этот вид финансового анализа строится на основе вертикального и горизонтального анализа. Аналитическое сравнение проводят по трем группам показателей:

- структуры баланса;
- динамики баланса;
- структурной динамики баланса.

Сравнительный анализ часто применяется для анализа структуры имущества и источников его формирования.

Факторный анализ – анализ влияния отдельных факторов (причин) на результирующий показатель. Причем факторный анализ может быть, как прямым (собственно анализ), когда результирующий показатель дробят на составные части, так и обратным (синтез), когда его отдельные элементы соединяются в общий показатель.

Под интегральным анализом понимается процесс изучения влияния отдельных факторов на общий показатель. При его проведении применяют детерминированные и статистические приемы исследования. Интегральный анализ может быть прямым и обратным. В последнем случае он представляет собой не анализ, а синтез – отдельные его элементы соединяются в одно целое.

Глава 2. АНАЛИЗ ФИНАНСОВОЙ УСТОЙЧИВОСТИ ООО «ТУРАНСКОЕ»

2.1. Организационно-экономическая характеристика ООО «Туранское»

Туранская территория была одной из первых, где началось земледельческое землепользование и была организована первая в республике сельскохозяйственная артель «Красный пахарь». Прославленный в советские годы много раз после распада СССР попадал под угрозу полного банкротства, по этой причине происходили частые переименования, неоднократные процедуры переоформления и все ради того, чтобы выжить.

Теперь это — коммерческая организация в форме общества с ограниченной ответственностью «Туранское» (далее Общество) прошла регистрацию по юридическому адресу Республика Тыва, Пий-Хемский р-н, 668510 г. Туран, Октябрьская ул, 32. ООО «Туранское» было образовано 19 июля 2016 года в соответствии с Федеральным законом от 08.02.98 г, № 14-ФЗ «Об обществах с ограниченной ответственностью». Общество руководствуется в своей деятельности Гражданским кодексом Российской Федерации и иным действующим законодательством Российской Федерации.

Основными целями деятельности Общества является: полное и качественное удовлетворение потребностей российских предприятий, организаций и граждан в продукции (работах, услугах) производимой и оказываемых Обществом, в соответствии с указанными видами деятельности, а также извлечение прибыли.

Основными задачами Общества являются:

- создание для участников Общества благоприятных экономических условий деятельности и повышения их благосостояния;
- коллективное регулирование внутривозрастных взаимоотношений;

- объединение усилий участников Общества для производства конкурентоспособной продукции; внедрение эффективных форм кооперации во всех сферах деятельности;
- обобщение и внедрение передового отечественного и зарубежного опыта, использование достижений науки и техники в производстве;
- содействие повышению уровня профессиональной подготовки членов коллектива;
- коллективная защита законных интересов и прав участников Общества перед другими предприятиями, организациями и объединениями.

Общество является юридическим лицом и осуществляет деятельность: растениеводство в сочетании с животноводством и имеет мясомолочное направление на основании Устава и действующего законодательства Российской Федерации.

Основным видом деятельности является разведение крупного рогатого скота.

Вспомогательные виды деятельности:

- Сельскохозяйственные основные культуры (выращивание);
- Крупа, мука грубого помола, гранулы и продукты из зерновых культур (производство);
- Хлеб и кондитерские мучные изделия недлительного хранения (производство);
- Пиломатериалы непрофилированные, непропитанные шпалы из древесины (производство);
- Пищевые продукты, напитки и табачные изделия в неспециализированных магазинах (розничная торговля).

Климатические условия способствуют занятием именно этим видом производства.

Имущество образуется за счет вкладов в уставной капитал, а также за счет иных источников, предусмотренных действующим законодательством.

Вся полученная прибыль направляется на развитие производства.

Дивиденды не выплачиваются. Учредителями ООО «Туранское» являются физические лица. На момент образования предприятия Уставной капитал составлял 30721169 рублей.

Общество является собственником принадлежащего ему имущества и отвечает по своим обязательствам собственным имуществом. Не отвечает по долгам основного хозяйственного общества. Общество имеет расчетный счет в банке, круглую печать со своим наименованием, товарный знак (знак обслуживания), эмблему, штампы, бланки и другие реквизиты.

Высшим органом ООО «Туранское» является общее собрание его участников, которое осуществляет свою деятельность в соответствии с российским законодательством на основании Устава и Учредительного договора ООО «Туранское».

Исполнительным директором предприятия является Константин Лопато Александрович. Руководителем является исполняющий обязанности генерального директора Ковальных Татьяна Михайловна. Организации выдан Общероссийский Государственный Регистрационный Номер - 1091720000173.

ООО «Туранское» непрерывно ведет бухгалтерский учет с момента его создания, образования до реорганизации или ликвидации в порядке установленным законодательством РФ. Бухгалтерский учет ведется согласно положения об учетной политике ООО «Туранское», утвержденного руководителем. Все хозяйственные операции своевременно регистрируются на счетах бухгалтерского учета. Счета бухгалтерского учета применяются согласно типового плана счетов бухгалтерского учета в сельскохозяйственных организациях, утвержденных руководителем хозяйства.

В соответствии с Положением об учетной политике для целей бухгалтерского и налогового учета установлено:

- осуществление бухгалтерского учета бухгалтерской службой структурным подразделением, возглавляемым Главным бухгалтером.

- компьютерная технология обработки учетной информации;
- для отчета применяются рекомендованные формы бухгалтерской отчетности (Форма № 1 "Бухгалтерский баланс", Форма № 2 "Отчет о финансовых результатах", Форма № 3 "Отчет об изменениях капитала", Форма № 4 "Отчет о движении денежных средств", Форма № 5 "Приложения к бухгалтерскому балансу", Форма № 6 "Отчет о целевом использовании полученных средств");
- списание расходов, собранных на счете 23 "Вспомогательное производство", осуществляется пропорционально расходам на заработную плату;
- готовая продукция отражается в бухгалтерском балансе по номинальной (плановой) производственной стоимости;
- выручка для целей бухгалтерского учета определяется по методу начислений, то есть по отгрузке продукции, переходу права собственности;
- для целей налогообложения применяется специальный налоговый режим "Единый сельскохозяйственный налог";
- для определения налогооблагаемой базы исчисления единого сельскохозяйственного налога ведется "Книга доходов и расходов".

Описание основных факторов риска, связанных с деятельностью общества. Основные риски это:

- отраслевые - связанные с климатическими условиями, что отражается на урожайности зерна;
- региональные – Республика находится в зоне повышенной сейсмичности;
- финансовые риски незначительные – сырье оплачивается по факту поступления;
- рисков связанных с деятельностью предприятия – нет; кроме возможных форс-мажорных обстоятельств.

Производство сельскохозяйственной продукции осуществляется на 4 производственных участках, где расположено 4 ферм и 2 комплекса крупного рогатого скота. Общая земельная площадь составляет 9606 га, в том числе сельхозугодия - 8782 га из них пашня - 5061 га, сенокосы – 1514 га, пастбища – 2171 га, лес - 104 га, наличие орашаемых земель – 2169 га.

Для осуществления производственной деятельности ООО «Туранское» обеспечено всеми необходимыми ресурсами. Для реализации продукции собственного производства на ООО «Туранское» продолжает свою деятельность рознично - торговая сеть которая состоит из киосков, павильонов и магазинов.

Согласно отчетных данных за 2018 г. в хозяйстве числится 487 головы коров на откорме, лошади 35, конематки 7.

Для выполнения комплекса сельскохозяйственных работ ООО «Туранское» располагает следующим машинно-тракторным парком:

- 13 тракторов из них К-700 - 3 шт., МТЗ-1221- 4 шт.,
- зерноуборочных комбайнов — 3 шт.,
- кормоуборочных комбайнов – 2 шт.

Тракторы прицепы 2, сеялки точечного высева 2, силосоуборочный комбайны 5, доильные установки и агрегаты, грабли тракторные 1, автомобили грузоперевозящие 7, рулонный пресс-подборщик. Наиболее ценным приобретением полеводы считают два дискатора – прицепные агрегаты, совершающие за один проход пять агротехнических операций: безотвальную вспашку, дискование, лушение, боронование, прикатывание почвы. Хранение запчастей осуществляется на одном складе, который расположен в ООО «Туранское».

Для хранения, ремонта и технического обслуживания МТП в хозяйстве имеется 2 машинных двора, с центральной механической мастерской. Для хранения ядохимикатов имеется специальное помещение, расположенное на территории ООО «Туранское».

Важным фактором сельскохозяйственного производства являются трудовые ресурсы предприятия. В ООО «Туранское» среднегодовая численность работающих по данным реестра ФНС РФ «Сведения о среднесписочной численности работников организации» за 2019 год составляет 21 человек. В хозяйстве со всеми материально ответственными лицами заключены договора о полной материальной ответственности.

На базе ООО «Туранское» открылся современный молочный цех. Мощность производства – 1000 литров пастеризованного молока в смену. Литровые бутылки молока с жизнерадостным большеглазым теленком на этикетке начали появляться в магазинах Кызыла. Покупатель отреагировал сразу – «Туранское молоко» исчезает с прилавков буквально за полчаса. 1000 литров настоящего, без добавок и консервантов, молока – это, конечно, очень мало. Предприятие планирует в середине лета довести выпуск продукции до 3000 литров в сутки. В цехе трудятся всего пять человек, руководит коллективом мастер цеха Мая Кочаа.

Торговым предприятиям молоко реализуется по цене 35 рублей за литр. Уже сейчас цех ежедневно зарабатывает около 50 тысяч рублей. Коллектив ООО «Туранское», его руководство воодушевлены: собственное молочное производство позволяет всем почувствовать результаты своего труда, оплачивать кредиты, платить зарплату и обновлять оборудование.

2.2. Анализ финансовой устойчивости ООО «Туранское»

Финансовое состояние предприятия устойчивое. Финансовое состояние – это система показателей, характеризующая: платежеспособность предприятия по денежным потокам; финансовую независимость по критерию источников средств; обеспеченность собственными оборотными средствами и чистыми активами; деловую активность и конкурентоспособность организации.

Предварительную оценку экономического состояния можно увидеть по таблице 3.

Таблица 3

Основные экономические показатели ООО «Туранское» (тыс. руб.)

Показатель	Значение показателя, тыс. руб.			Изменение показателя		Среднегодовая величина, тыс. руб.
	2017 г.	2018 г.	2019 г.	тыс. руб. (гр.4 - гр.2)	± % (((4-2) : 2)	
1	2	3	4	5	6	7
1. Выручка	11371	16 000	9 212	-2159	-19	12194
2. Расходы по обычным видам деятельности	17661	18 556	15 874	-1787	-10,1	17364
3. Прибыль (убыток) от продаж (1-2)	-6290	-2 556	-6 662	-372	+5,9	-5169
4. Прочие доходы и расходы, кроме процентов к уплате	7790	3 087	8 039	+249	+3,2	6305
5. ЕВІТ (прибыль до уплаты процентов и налогов) (3+4)	1500	531	1 377	-123	-8,2	1136
6. Проценты к уплате	–	–	–	–	–	–
7. Налог на прибыль, изменение налоговых активов и прочее	-90	-32	-83	+7	-7,8	-68
8. Чистая прибыль (убыток) (5-6+7)	1490	499	1 294	-116	-8,2	1068

Основные экономические показатели ООО «Туранское» за 2017-2019 гг. представленные в таблице 3 показали, что за 2019 год значение выручки снизилось на 2159 тыс. руб., или на 19 %.

Значение убытка от продаж за 2018 год составило -6 662 тыс. руб. За 3 года имело место заметное уменьшение финансового результата от продаж, составившее 372 тыс. руб.

Изменение выручки и чистой прибыли ООО «Туранское» за 2017-2019 гг. наглядно представлена на графике снизу.



Рис. 3. Динамика выручки чистой прибыли

Чистая прибыль организации в 2019 г. составила 1294 тыс. руб.

Далее на таблице 4 показан анализ рентабельности ООО «Туранское».

Таблица 4

Анализ рентабельности ООО «Туранское»

Показатели рентабельности	Значения показателя (в %, или в копейках с рубля)			Изменение показателя коп., (гр.4 - гр.2)
	2017 г.	2018 г.	2019 г.	
1	2	3	4	5
1. Рентабельность продаж (величина прибыли от продаж в каждом рубле выручки). Нормальное значение для данной отрасли: 9% и более.	-55,3	-16	-72,3	-72,3
2. Рентабельность продаж по ЕВІТ (величина прибыли от продаж до уплаты процентов и налогов в каждом рубле выручки).	13,2	3,3	14,9	+14,9
3. Рентабельность продаж по чистой прибыли (величина чистой прибыли в каждом рубле выручки). Нормальное значение для данной отрасли: 6% и более.	12,4	3,1	14	+14
Справочно:	-35,6	-13,8	-42	-42

Прибыль от продаж на рубль, вложенный в производство и реализацию продукции (работ, услуг)				
Коэффициент покрытия процентов к уплате (ICR), коэфф. Нормальное значение: 1,5 и более.	–	–	–	–

Показатель рентабельности, рассчитанный как отношение прибыли до процентов к уплате и налогообложения (EBIT) к выручке организации, за последний год составил 14,9 копеек. То есть в каждом рубле выручки организации содержалось 14.9 коп. прибыли до налогообложения и процентов к уплате.

Далее проведем горизонтальный и вертикальный анализ баланса.

Цель горизонтального и вертикального анализа отчета о финансовых результатах состоит в том, чтобы наглядно представить изменения, произошедшие в основных статьях анализа отчета о финансовых результатах и помочь руководству принять решение в отношении того, каким образом продолжать свою деятельность.

Доходы от обычных видов деятельности ООО «Туранское» представленные имеют отрицательную динамику на протяжении всего анализируемого периода. При этом себестоимость снизилась более быстрыми темпами также на протяжении всего анализируемого периода.

Таблица 5

Результаты горизонтального анализа отчета о финансовых результатах

Наименование статьи	Абсолютная величина (тыс. руб.)			Изменение, тыс. руб. (+,-)		Темп роста, (%)	
	2017 г.	2018 г.	2019 г.	2018-2017 г.	2019-2018 г.	2018-2017 г.	2019-2018 г.
Выручка	11371	16000	9212	4629	-6788	0,4	0,7
Себестоимость продаж	17661	18556	15874	895	-2682	0,05	0,1
Валовая прибыль (убыток)	6290	2556	6662	-3734	4106	0,6	1,6
Коммерческие расходы	-	-	-	-	-	-	-
Управленческие расходы	-	-	-	-	-	-	-
Прибыль (убыток) от продаж	6290	2556	6662	-3734	4106	0,6	1,6
Проценты к получению	-	-	-	-	-	-	-

Проценты к уплате	-	-	-	-	-	-	-
Прочие доходы	9849	5063	8863	-4786	3800	0,5	0,8
Прочие расходы	2059	1976	824	-83	-1152	0,04	0,6
Прибыль (убыток) до налогообложения	1500	531	1377	-969	846	0,6	1,6
Текущий налог на прибыль	0	32	83	32	51	-	0,6
Прочее	90	-	-	-	-	-	-
Чистая прибыль (убыток)	1410	499	1294	-911	795	0,6	1,6

В результате данной динамики валовая прибыль в 2019 г. составила 6662 тыс. руб. или 1,6% по сравнению с 2018 годом.

В результате превышения всех доходов над расходами в ООО «Туранское» за 2019 год наблюдается улучшение финансового положения, об этом свидетельствует полученная чистая прибыль исследуемой организации в размере 1294 тыс. руб.

Результаты вертикального анализа отчета о финансовых результатах представлены в таблице 3.

Выручка от реализации предприятия в 2017 году снизилась на 2966 тыс. руб. или на 91 %, а в 2018 г. на 12075 тыс. руб. или 58,0 %.

Снижение выручки от продажи продукции было вызвано в большей степени за счет интенсивного фактора (изменение физического объема продаж), что оценивается отрицательно.

Важную роль в процессе анализа финансового состояния организации играет построение сравнительного аналитического баланса. Сравнительный аналитический баланс получается из исходного бухгалтерского баланса путем укрупнения его статей и дополнения его показателями структуры, динамик вложений и источников средств за отчетный период (таблица 6).

Таблица 6

Сравнительный аналитический баланс ООО «Туранское» за 2017-2019 гг.

Статьи баланса	На 31.12.2017 г.		На 31.12.2018 г.		На 31.12.2019 г.		Изменение	Изменени е
	тыс. руб.	% к итогу	тыс. руб.	% к итого	тыс. руб.	% к итогу	тыс. руб. 2019 г. к 2018 г.	В % 2019 г. к 2018 г.
1	2	3	4	5	6	7	8	9

АКТИВ								
1.Внеоборотные активы, в т.ч.:	35104	0,8	29666	0,7	26314	0,4	-3352	-0,1
Основные средства	35104	0,8	29666	0,7	26314	0,4	-3352	-0,1
Прочие внеоборотные активы	-	-	-	-	-	-	-	-
2.Оборотные активы	24517	0,6	15279	0,3	15668	0,3	389	0,02
Запасы	21717	0,5	11779	0,3	14076	0,2	2297	0,2
Дебиторская задолженность	2800	0,06	3500	0,08	1200	0,02	-2300	-0,7
Денежные средства	0	-	0	-	392	0,007	392	100
Прочие оборотные активы	-	-	-	-	-	-	-	-
БАЛАНС	59621	-	44945	-	41982	-	-2963	-0,07
ПАССИВ								
3.Собственный капитал, в т.ч.:	46950	1,1	34403	0,8	32015	0,5	-2388	-0,07
Уставный капитал	30721	0,7	30721	0,7	30721	0,5	-	-
Переоценка внеоборотных активов	-	-	-	-	-	-	-	-
Добавочный капитал	14819	0,4	3183	0,07	0	-	-3183	-1
Нераспределенная прибыль	1410	0,03	499	0,01	1294	0,02	795	1,6
4.Долгосрочные обязательства, в т.ч.:	-	-	-	-	-	-	-	-
Заемные средства	-	-	-	-	-	-	-	-
Прочие обязательства	-	-	-	-	-	-	-	-
5.Краткосрочные обязательства, в т.ч.:	12671	0,3	10542	0,2	9967	0,2	-575	-0,05
Кредиторская задолженность	12671	0,3	10542	0,2	9967	0,2	-575	-0,05
Доходы будущих периодов	-	-	-	-	-	-	-	-
Прочие обязательства	-	-	-	-	-	-	-	-
БАЛАНС	59621	-	44945	-	41982	-	-2963	-0,07

Проведя анализ баланса, можно сказать о том, что в общей структуре активов наибольший удельный вес занимают внеоборотные активы и на конец 2019 года составляют около 40%, по сравнению с предыдущим годом снизился на 10%. Незначительная доля приходится на оборотные активы на конец 2019 года составляет 30%, в абсолютном выражении 15668 тыс. руб.

Со стороны пассивов наблюдается снижение собственного капитала на 2388 тыс. руб. Долгосрочных обязательств остались без изменений, то есть у предприятия нет заемных средств на конец 2019 года.

Сумма краткосрочных обязательств, то есть кредиторской задолженности в отчетном году уменьшилась на 575 тыс. руб. Прочих обязательств нет у предприятия.

Далее проведем анализ ликвидности баланса ООО «Туранское» за 2017-2019 годы.

Таблица 7 - Анализ ликвидности баланса ООО «Туранское» за 2017-2019 годы

АКТИВ	Фактически на конец, тыс. руб.			ПАССИВ	Фактически на конец, тыс. руб.			Платежный излишек (+), недостаток (-)		
	2017 года	2018 года	2019 года		2017 года	2018 года	2019 года	Фактически на конец		
1	2	3	4	5	6	7	8	9 (2-6)	10 (3-7)	11 (4-8)
1 Наиболее ликвидные активы	0	0	392	1 Наиболее срочные обязательства	12671	10542	9967	-12671	-10542	-9575
2 Быстро реализуемые активы	2800	3500	1200	2 Краткосрочные пассивы	-	-	-	-	-	-
3 Медленно реализуемые активы	24517	15279	15668	3 Долгосрочные пассивы	-	-	-	-	-	-
4 Трудно реализуемые активы	35104	29666	26314	4 Постоянные пассивы	46950	34403	32015	-11846	-31437	-5701
БАЛАНС	41982	44945	59621	БАЛАНС	41982	44945	59621	-	-	-

Результаты расчетов, приведенные в таблице 7, показывают, что в этой организации сопоставление итогов групп по активу и пассиву имеет вид:

На конец 2017 год = $A1 < П1$; $A2 > П2$; $A3 > П3$; $A4 < П4$;

На конец 2018 год = $A1 < П1$; $A2 > П2$; $A3 > П3$; $A4 < П4$;

На конец 2019 год = $A1 < П1$; $A2 > П2$; $A3 > П3$; $A4 < П4$;

Данные таблицы показывают, что в 2017, 2018 и 2019 гг. наблюдается платежный недостаток денежных средств и краткосрочных финансовых вложений. Иным словами, наиболее ликвидных активов недостаточно для покрытия срочных обязательств.

За весь период исследования 2 условие неравенства т.е. $A2 > П2$ тоже не соблюдается по причине превышения задолженности по краткосрочным кредитам и займам над размером дебиторской задолженности в 2017 году на 9871 тыс. руб., в 2018 году на 7042 тыс. руб., в 2019 году на 8767 тыс. руб. Но краткосрочные займы и кредиты по сравнению с предыдущими годами значительно уменьшились.

Третье условие ликвидности баланса $A3 > П3$ не соблюдается по причине превышения суммы запасов и затрат над размером долгосрочных займов на 21717 тыс. руб.-2017 году, 11779 тыс. руб. – в 2018 году, 14076 – в 2019 году.

Четвертое неравенство $A4 < П4$ – выполняется за весь период исследования т.к. собственный капитал больше внеоборотных активов в 2017 году 11846 тыс. руб., в 2018 году на 4737 тыс. руб., в 2019 на 5701 тыс. руб.

В данном случае не выполнены условия неравенства, и баланс организации считается неликвидным.

С целью углубления анализа проведем анализ ликвидности баланса с помощью относительных показателей.

Таблица 8

Анализ динамики относительных показателей ликвидности ООО

«Туранское» за 2017-2019 годы

Статьи баланса и коэффициенты ликвидности	Фактически на конец			Базисное отклонение, +-
	2017 года	2018 года	2019 года	
А	1	2	3	4 (3-1)
1 Денежные средства и краткосрочные финансовые вложения, тыс.руб.	0	0	392	392
2 Дебиторская задолженность, тыс. руб.	2800	3500	1200	-1600
3 Итого денежных средств и дебиторской задолженности (стр.1+стр.2), тыс.руб.	2800	3500	1592	-1208
4 Запасы и прочие оборотные активы, тыс.руб.	21717	11779	14076	-7641
5 Итого оборотные активы (стр.3+стр.4), тыс.руб.	24517	15279	15668	-8849
6 Краткосрочные обязательства, тыс. руб.	12671	10542	9967	-2704
7 Коэффициент абсолютной ликвидности (стр.1/стр.6), рекомендуемое значение >0,2	0	0	0,03	0,1
8 Коэффициент быстрой ликвидности (стр.3/стр.6), рекомендуемое значение 0,7–0,1	0,2	0,3	0,2	0,0,4
9 Коэффициент текущей ликвидности (стр.5/стр.6), рекомендуемое значение 1,5-2,0	1,9	1,4	1,6	3,3

Исходя, из таблицы 8 видно, что коэффициент абсолютной ликвидности в 2019 году составляет 0,03-ниже рекомендуемого значения. Это означает, что у организации на данный момент не хватает денег для покрытия краткосрочных долгов.

Коэффициент быстрой ликвидности за весь период исследования показывает рекомендуемое значение, в 2019 году составил 0,2. Это говорит о том, что небольшую часть задолженности предприятие может погасить за счет денежных средств и дебиторской задолженности.

В течение анализируемого периода коэффициент текущей ликвидности выше оптимального значения и на конец 2019 года составляет 1,6. Значит предприятие получило достаточное количество денежных средств для погашения текущей задолженности.

Следующий этап оценки платёжеспособности анализ абсолютных показателей финансовой устойчивости.

Таблица 9

Анализ абсолютных показателей финансовой устойчивости ООО
«Туранское» за 2017-2019 годы

Показатели	На 31.12.2017	На 31.12.2018	На 31.12.2019
1	2	3	4
1.Наличие собственных оборотных средств (СОС)	11846	4737	5701
2.Наличие собственных и долгосрочных заемных источников формирования запасов и затрат (СДИ)	11846	4737	5701
3.Общая величина основных источников формирования запасов и затрат (ОЗИ)	11846	4737	5701
4.Излишек (недостаток) собственных оборотных средств	-9871	-7042	-8375
5.Излишек (недостаток) собственных и долгосрочных источников формирования запасов	-9871	-7042	-8375
6.Излишек (недостаток) общей величины основных источников формирования запасов	-9871	-7042	-8375

По приведенным расчетам в таблице 9 видно, что у компании имеются собственные оборотные средства для формирования запасов и затрат.

Трехмерная модель в этой организации имеет следующий вид:

М 4 (0,0,0,) т. е. $\Delta \text{СОС} < 0$; $\Delta \text{СДИ} < 0$; $\Delta \text{ОИЗ} < 0$.

Поскольку на 31.12.2019 наблюдается недостаток собственных оборотных средств, рассчитанных по всем трем вариантам, финансовое положение организации по данному признаку можно характеризовать как неудовлетворительное. При этом нужно обратить внимание, что все три

показателя покрытия собственными оборотными средствами запасов за анализируемый период ухудшили свои значения.

Рассмотрим анализ относительных показателей финансовой устойчивости ООО «Туранское» за 2017-2019 годы (таблица 10).

Таблица 10

Анализ относительных показателей финансовой устойчивости

Наименование коэффициента	Рекомендуемое значение	на 31.12 2017 г.	на 31.12 2018 г.	на 31.12. 2019 г.
1	2	3	4	5
1. Коэффициент автономии (финансовой независимости)	$\geq 0,5$	0,37	0,46	0,46
2. Уровень перманентного капитала	$>0,50$	0,41	0,47	0,46
3. Коэффициент обеспеченности оборотных активов собственными оборотными средствами	$>0,3-0,5$	-4,46	-3,07	-1,79
4. Коэффициент обеспеченности запасов собственными оборотными средствами.	$\geq 0,5$	-61,59	-28,11	-6,70
5. Коэффициент маневренности собственного капитала	0,2-0,5	-1,28	-0,86	-0,74

Значение коэффициента автономии на конец 2019 года составляет 0,46, т.е. 46% - это означает, что общество сформировано за счет собственного капитала. Данный уровень показателя близок к рекомендуемому значению и свидетельствует о частичной зависимости предприятия от внешних источников финансирования.

Коэффициент обеспеченности оборотных активов и запасов собственными средствами за весь период исследования ниже допустимого уровня. Все значения отрицательные, это говорит о том, что у организации нет собственных оборотных средств.

Коэффициент маневренности также имеет отрицательное значение, это свидетельствует об отсутствии собственного капитала для формирования оборотных активов.

Для получения объективных результатов анализа оценим деловую активность предприятия на основе финансовых показателей, представленных в таблице 11.

Таблица 11

Анализ деловой активности ООО «Туранское» за 2017-2019 годы

Наименование показателей	На конец			Абсолютное отклонение, +/- 2018 к 2017	Абсолютное отклонение, +/- 2019 к 2018	Темп роста, % 2018 к 2017	Темп роста, % 2019 к 2018
	2017 год	2018 год	2019 год				
1 Выручка от продажи, тыс. руб.	11371	16000	9212	4629	-6788	0,4	-0,4
2 Чистая (нераспределенная) прибыль (убыток), тыс. руб.	1410	499	1294	-911	795	-0,6	1,6
3 Средняя величина активов, тыс. руб.	59621	44945	41982	-14676	-2963	-0,2	-0,06
4 Средняя величина собственного капитала, тыс. руб.	46950	34403	32015	-12547	-2388	-0,3	-0,07
5.Средняя стоимость внеоборотных активов, тыс. руб.	35104	29666	26314	-5438	-3352	-0,2	-0,1
6 Средняя стоимость оборотных активов, тыс. руб.	24517	15279	15668	-9238	389	-0,4	0,03
7 Коэффициент оборачиваемости активов(стр.1/стр.3), обор.	0,2	0,4	0,2	-0,3	2,3	-	-
8 Коэффициент оборачиваемости (скорость обращения) собственного капитала (стр.1/стр.4), обор.	0,2	0,5	0,3	-0,4	2,8	-	-
9 Отдача внеоборотных активов (стр.1/стр.5), руб.	0,3	0,5	0,4	-0,9	2	-	-

10 Коэффициент оборачиваемости (скорость обращения) оборотных активов (стр.1/стр.6), обор.	0,5	1	0,6	-0,5	-17,4	-	-
11 Время обращения оборотных активов (стр.6/стр.1*360), дни	776,2	343,8	612,3	718,4	21	-	-
12 Рентабельность активов (стр.2/стр.3*100), %	12,4	3,1	14	-19,7	-11,7	-	x
13 Рентабельность собственного капитала (стр.2/стр.4*100), %	3	1,5	4	7,3	-33,3	-	x
14.Рентабельность продаж по чистой прибыли	12,4	3,1	14	-19,7	-11,7	-	x

В организации наблюдается увеличение чистой прибыли на 795 тыс. руб., а также сокращение за отчетный период на 6788 тыс. руб. Наблюдается сокращение времени обращения оборотных активов в 2019 году на 21 день по сравнению с предыдущими годами. Рентабельность активов предприятия в отчетном году составила 14%, что меньше прошлого года на 11,7 процентных пункта. Рентабельность собственного капитала на конец 2019 года составила 4%, что меньше прошлого года на 33,3. Также упала рентабельность продаж по чистой прибыли на 11,7 процентных пункта.

Глава 3. ПУТИ ПОВЫШЕНИЯ ФИНАНСОВОЙ УСТОЙЧИВОСТИ ПРЕДПРИЯТИЯ»

3.1. Рекомендации по повышению финансовой устойчивости ООО «Туранское»

Финансовая устойчивость организации описывается системой характеристик, отображающих состояние капитала в процессе его кругооборота сбалансированность финансовых потоков, наличие средств, позволяющих организации поддерживать свою деятельность в течение определенного периода времени.

Объектом финансовой устойчивости является капитал и денежные потоки. Данные стоимостные категории имеют стратегическое значение, так как их состояние в большей мере определяет конкурентные преимущества и экономический потенциал организации.

Уровень финансовой устойчивости предприятия – это один из показателей, важных для стабильного функционирования предприятия, а также для сотрудничества с ключевыми партнерами. Выгодное партнерство важно для любой фирмы, но если она в перспективе может быть объявлена банкротом, лица, которые могут предложить длительное и плодотворное сотрудничество, в большинстве случаев будут проходить мимо. То же касается и инвесторов – мало кто заинтересуется предприятием с малой ликвидностью. Это особенно важно в период высокого уровня инвестирования, поскольку многие организации могут успешно существовать лишь с помощью инвестиций. Поэтому повышение финансовой устойчивости и платежеспособности предприятия крайне важно для владельца.

Сделать это можно путем комплексных решений, направленных на улучшение финансового состояния фирмы и уменьшения задолженностей. Основные меры, путем которых можно обеспечить повышение ликвидности, таковы: максимально возможное уменьшение стоимости дебиторской

задолженности; увеличение прибыли; оптимизация структуры капитала предприятия; уменьшение стоимости материальных активов.

Результаты проведенного анализа отражают неустойчивое финансовое состояние ООО «Туранское», при котором основная масса показателей не укладывается в рекомендованные значения.

На основании финансового анализа организации, проведенной в главе 2, выявлены следующие проблемы:

- Недостаток собственных оборотных средств;
- Снижение выручки;
- Низкая оборачиваемость запасов.

3.2 Оценка эффективности разработанных рекомендаций

В целях улучшения финансовой устойчивости и платежеспособности ООО «Туранское» будут предложены следующие мероприятия.

При отсутствии собственных оборотных средств предприятия часто обращаются к заемным источникам. Но в нашем случае предприятие является неплатежеспособным. Банки могут отказать в предоставлении кредита. Предлагается получить дополнительный доход путем сдачи в аренду неиспользуемых складских помещений и оборудования. С помощью этих денег они будут финансировать текущую деятельность. Также предприятие может получить поддержку государства. В настоящее время в Республике Тыва идет усиленная поддержка производства молочной продукции. Введены программы поддержки собственного «республиканского» производства. Предприятие может принять участие в конкурсе и получить грант от государства.

Снижение выручки. Данную проблему предлагается решить путем увеличения объемов продаж. Нужно увеличить количество точек сбыта продукции. В данном случае у предприятия нехватка основных средств, оно не может самостоятельно открыть магазин (точку сбыта). Предприятию

нужно заключить контракты с уже функционирующей точкой для эффективного сбыта своей продукции.

Низкая оборачиваемость запасов. С этой проблемой нужно бороться путем внедрения рекламы и внедрения должности маркетолога. Продукция предприятия, как и само предприятие не рекламировано. Нужно запустить рекламу продукции предприятия в СМИ, сделать вывеску(плакат). Внедрение должности маркетолога позволит предприятию значительно увеличить объем продаж. Так как в настоящее время эффективный маркетинг предприятия является залогом успеха в «продаваемости».

ЗАКЛЮЧЕНИЕ

В современных рыночных условиях развитие бизнеса в России характеризуется усилением конкуренции на внешнем и внутреннем рынках. В связи с изменением экономических условий функционирования перед организациями остро встают проблемы жизнеспособности и поиска источников поддержания финансовой устойчивости бизнеса. Устойчивое развитие организаций как открытых динамических систем является надежной основой функционирования экономики регионов и государств, и наоборот, снижение их устойчивости приводит к кризису всей хозяйственной системы страны.

Финансовая устойчивость – составная часть общей устойчивости предприятия, сбалансированность финансовых потоков, наличие средств, позволяющих организации поддерживать свою деятельность в течение определенного периода времени. Для того, что деятельность производственной системы обладала высокой степенью результативности, менеджменту следует придерживаться правильной стратегии, касающейся финансово-экономической устойчивости.

В ходе выполнения выпускной квалификационной работы была проанализирована финансово-хозяйственная деятельность предприятия ООО «Туранское» по показателям финансовой устойчивости, деловой активности, ликвидности и платежеспособности.

Цель работы – изучение теоретических основ анализа финансовой устойчивости, разработка мероприятий по улучшению финансовой устойчивости предприятия ООО «Туранское».

Для достижения данной цели были поставлены и решены следующие основные задачи:

- рассмотрены теоретические основы анализа финансовой устойчивости;

- дана организационно-экономическая характеристика ООО «Туранское»;

- проведен анализ финансовой устойчивости предприятия ООО «Туранское» за 2017–2019 годы;

В первой главе рассмотрены теоретические основы анализа финансовой устойчивости предприятия.

Во второй главе проведен анализ финансовой устойчивости ООО «Туранское».

В третьей главе предложены пути повышения финансовой устойчивости ООО «Туранское».

Одним из показателей, характеризующих финансовое положение предприятия, является его платежеспособность, т.е. возможность организации погашать свои долги денежными средствами перед поставщиками, подрядчиками, бюджетом и персоналом.

Платежеспособность складывается из двух факторов:

- наличие активов (имущества и денежных средств) достаточных для погашения всех имеющихся у организации обязательств;

- степень ликвидности имеющихся активов достаточная для того, чтобы

при необходимости продать их, привести в денежную сумму достаточной для погашения обязательств.

На основе анализа предоставленной отчетности предприятия за период с 31.12.2017-31.12.2019 годы можно сделать следующие выводы:

- предприятие обладает низкой степенью ликвидности оборотных активов, что не позволяет ему обеспечить текущие платежи;

- анализ ликвидности показал, что на предприятии не хватает денежных средств для погашения срочных обязательств и даже быстрореализуемых активов недостаточно.

- анализ абсолютных показателей финансовой устойчивости показывают, что у компании нет собственных оборотных и долгосрочных заемных средств для формирования запасов и затрат. Это означает, что предприятие полностью неплатежеспособно и находится на грани банкротства.

- анализ относительных показателей финансовой устойчивости показывают что общество частично зависимо от внешних источников финансирования.

- при анализе деловой активности не соблюдается «золотое правило» экономики. Несмотря на снижение показателя рентабельности, наблюдается сокращение периода погашения дебиторской задолженности и периода кредиторской задолженности.

Почти все коэффициенты платежеспособности и ликвидности ниже нормы. Платежеспособность и ликвидность нарушены.

Для стабилизации и улучшения финансового состояния разработаны следующие мероприятия по повышению платежеспособности:

1. участие в конкурсе и возможность получения гранта от государства;
2. создание обособленного отдела по взысканию дебиторской задолженности;
3. открытие новых торговых точек на территории Республики;
4. рекламирование своей продукции, создание официального сайта предприятия.

БИБЛИОГРАФИЧЕСКИЙ СПИСОК

1. Гражданский кодекс Российской Федерации (часть первая) от 30.11.1994 № 51-ФЗ (Принят Госдумой ФС РФ 21.10.1994).
2. Федеральный закон от 06.12.2011 N 402-ФЗ «О бухгалтерском учете» (с изменениями и дополнениями).
3. Федеральный закон "Об обществах с ограниченной ответственностью" от 08.02.1998 N 14-ФЗ (с изменениями и дополнениями).
Приказ Минфина РФ от 22.06.2003 г. № 67н «О формах бухгалтерской отчетности организаций».
4. Приказ Минфина РФ от 09.06.2001 № 44н «Об утверждении положения по бухгалтерскому учету «Учет материально-производственных запасов» ПБУ 5/01» (Зарегистрировано в Минюсте РФ 19.07.2001 № 2806).
5. Приказ Минфина РФ от 06.07.1999 № 43н «Об утверждении положения по бухгалтерскому учету «Бухгалтерская отчетность организации» (ПБУ 4/99)».
6. Приказ Минфина РФ от 06.05.1999 г. № 32н «Об утверждении Положения по бухгалтерскому учету «Доходы организации» ПБУ 9/99».
7. Приказ Минфина РФ от 06.05.1999 г. № 33н «Об утверждении Положения по бухгалтерскому учету «Расходы организации» ПБУ 10/99».
8. Приказ Министерства финансов Российской Федерации от 29 июля 1998 г. № 34н «Об утверждении Положения по ведению бухгалтерского учета и бухгалтерской отчетности в Российской Федерации».
10. Приказ Минфина России от 19.11.2002 N 114н (ред. от 06.04.2015) "Об утверждении Положения по бухгалтерскому учету "Учет расчетов по налогу на прибыль организаций" ПБУ 18/02".
11. Абрютина, М. С. Анализ финансовой устойчивости организации: учеб. пособие / М. С. Абрютина, А. В. Грачев.- М.: Дело и Сервис, 2017.— 506с.

12. Волков, Д.Л. Финансовый учет : учебник : [16+] / Д.Л. Волков, Ю.С. Леевик, Е.Д. Никулин ; Санкт-Петербургский государственный университет. – 2-е изд. – Санкт-Петербург : Издательство Санкт-Петербургского Государственного Университета, 2016. – 520 с. : схем., табл. – Режим доступа: по подписке. – URL: <http://biblioclub.ru/index.php?page=book&id=458127> (дата обращения: 02.06.2020). – Библиогр. в кн. – ISBN 978-5-288-05686-4. – Текст : электронный.

13. Воронина, М.В. Финансовый менеджмент: учебник / М.В. Воронина. – Москва: Дашков и К°, 2020. – 399 с.: ил. – (Учебные издания для бакалавров). – Режим доступа: по подписке. – URL: <http://biblioclub.ru/index.php?page=book&id=573253> (дата обращения: 20.05.2020). – Библиогр.: с. 380-384. – ISBN 978-5-394-03552-4. – Текст: электронный

14. Гиляровская, Л.Т. Анализ и оценка финансовой устойчивости коммерческих организаций : учебное пособие / Л.Т. Гиляровская, А.В. Ендовицкая. – Москва : Юнити, 2015. – 159 с. : схем., табл. – Режим доступа: по подписке. – URL: <http://biblioclub.ru/index.php?page=book&id=436703> (дата обращения: 02.06.2020). – ISBN 5-238-01074-5. – Текст : электронный.

15. Грачев, А. В. Анализ и управление финансовой устойчивостью организации / А. В. Грачев. – М.: Финпресс, 2018. – 306с.

16. Гурнович, Т.Г., Захарова, М.И. Финансовая устойчивость предприятия / Т.Г. Гурнович, М.И. Захарова // Современные научные исследования и разработки. 2017. – № 8 (8). С. 71–73.

17. Давыденко, И.Г. Экономический анализ финансово-хозяйственной деятельности предприятия (для бакалавров) / И.Г. Давыденко, В.А. Алешин, А.И. Зотова. - М.: КноРус, 2018. - 384 с.

18. Донцова, Л. В. Анализ финансовой отчетности: учебник / Л. В. Донцова. – М.: Дело и Сервис, 2017. – 368с.

19. Ендовицкий Д.А., Щербаков М.В. Диагностический анализ финансовой несостоятельности: учебное пособие. Москва: Экономистъ, 2018. – 287 с.
20. Ерина, Е. С. Основы анализа и диагностики финансового состояния предприятия. Учебное пособие / Е.С. Ерина. - М.: МГСУ, 2017. - 114 с.
21. Иванов, И.Н. Экономический анализ деятельности предприятия: Учебник / И.Н. Иванов. - М.: Инфра-М, 2017. - 311 с.
22. Косолапова, М.В. Комплексный экономический анализ хозяйственной деятельности : учебник / М.В. Косолапова, В.А. Свободин. – Москва : Дашков и К°, 2018. – 247 с. : ил. – Режим доступа: по подписке. – URL: <http://biblioclub.ru/index.php?page=book&id=495781> (дата обращения: 02.06.2020). – Библиогр.: с. 238. – ISBN 978-5-394-00588-6. – Текст : электронный.
23. Крайнова, К. А., Кулина, Е. А., Сатушкина, В. С. Методика анализа финансовой устойчивости предприятия в условиях кризиса / К.А. Крайнова, Е.А. Кулина, В.С. Сатушкина // Молодой ученый. – 2015. – №11.3. – С. 46–50.
24. Литвинова, Д. А. Анализ финансового состояния предприятия / Д. А. Литвинова, СПб.: Издательство «Эксельсиор», 2017. – 104 с.
25. Лукаш, Ю.А. Анализ финансовой устойчивости коммерческой организации и пути ее повышения : учебное пособие / Ю.А. Лукаш. – 2-е изд., стер. – Москва : Флинта, 2017. – 280 с. – Режим доступа: по подписке. – URL: <http://biblioclub.ru/index.php?page=book&id=114952> (дата обращения: 02.06.2020). – ISBN 978-5-9765-1368-6. – Текст : электронный.
26. Малышенко, В.А. Стратегический финансовый анализ как метод изучения комплексной финансовой устойчивости предприятия / В.А. Малышенко. - М.: Русайнс, 2019. - 480 с.
27. Маркин, Ю.П. Экономический анализ: Учебное пособие для студентов вузов / Ю.П. Маркин. – М.: Омега – Л, 2017. – 450 с.

28. Мельник, М. В. Бухгалтерский учет в коммерческих организациях: Учебное пособие / Мельник М.В., Егорова С.Е., Кулакова Н.Г. и др. - М.: Форум, НИЦ ИНФРА-М, 2016. - 480 с.

29. Меньшикова, М.А. Экономическая устойчивость предприятия : учебное пособие : [16+] / М.А. Меньшикова ; Технологический университет, Кафедра экономики. – Москва ; Берлин : Директ-Медиа, 2019. – 36 с. : табл. – Режим доступа: по подписке. – URL: <http://biblioclub.ru/index.php?page=book&id=561361> (дата обращения: 02.06.2020). – Библиогр. в кн. – ISBN 978-5-4499-0224-5. – Текст : электронный.

30. Монгуш О.Н., Оюн А.О., Хертек Ш.В. Малое предпринимательство Республики Тыва: состояние, проблемы, перспективные направления развития // Материалы X Международной научно-практической конференции Конкурентный потенциал региона: оценка и эффективность использования, 2019 С. 234-236.

31. Монгуш О.Н., Хертек Ш.В. Роль малого предпринимательства в решении региональных проблем безработицы Республики Тыва // Сборник материалов ежегодной научно-практической конференции преподавателей, сотрудников и аспирантов ТувГУ, 2018, С. 81-83.

32. Монгуш О.Н., Хертек Ш.В., Донгак Ч.Г., Мордвинков А.Г., Готовцева Е.А., Оюн А.О Роль малого предпринимательства и проблемы его развития в Республике Тыва // Перспективные науки, 2018, С. 134-140.

33. Морозова, С. Н. Анализ финансовой устойчивости и платежеспособности организации / С. Н. Морозова, С. А. Кращенко // Актуальные вопросы образования и науки. –2017. –№1. – С. 62–71.

34. Одинцов, В.А. Анализ финансово-хозяйственной деятельности предприятия: Учебное пособие / В.А. Одинцов. - М.: Академия, 2019. - 224 с.

35. Прыкина, Л.В. Экономический анализ предприятия : учебник / Л.В. Прыкина. – Москва : Дашков и К°, 2018. – 253 с. : ил. – (Учебные издания для

бакалавров). – Режим доступа: по подписке. – URL: <http://biblioclub.ru/index.php?page=book&id=495823> (дата обращения: 02.06.2020). – Библиогр. в кн. – ISBN 978-5-394-02187-9. – Текст : электронный.

36. Русакова, Е.В. Комплексный экономический анализ деятельности предприятия: Учебное пособие / Е.В. Русакова. - СПб.: Питер, 2018. - 208 с.

37. Савицкая, Г.В. Анализ хозяйственной деятельности : учебник / Г.В. Савицкая. – 4-е изд., испр. – Минск : РИПО, 2016. – 374 с. : схем., табл. – Режим доступа: по подписке. – URL: <http://biblioclub.ru/index.php?page=book&id=463334> (дата обращения: 02.06.2020). – Библиогр. в кн. – ISBN 978-985-503-569-6. – Текст : электронный.

38. Савицкая, Г. В. Экономический анализ: учебник для студентов высших учебных заведений. — М.: ИНФРА-М, 2019. — 647 с.

39. Савченко, Т.Б. Анализ показателей финансовой устойчивости предприятия. – Москва: ИНФРА-М, 2018. – 219 с.

40. Севек В.К., Бадарчи Х.Б., Донгак Б.А., Дагба-Лама Э.Э. Размещение производств по переработке сельскохозяйственной продукции в Республике Тыва в соответствии с кластерным принципом // Аграрный вестник Урала. 2015. № 10 (140). С. 93-96.

41. Севек В.К., Бадарчи Х.Б., Севек Р.М., Дагба-Лама Э.Э. К вопросу о создании дополнительных институтов развития малого и среднего предпринимательства в Республике Тыва // Материалы Международной научно-практической конференции, посвященной 20-летию юбилею ТувГУ (15 октября 2015 г.). Кызыл: РИО ТувГУ, 2015 С. 82-83.

42. Севек В.К., Соян Ш.Ч., Тайбыл Р.С. Финансовая грамотность населения Республики Тыва // Региональная экономика: теория и практика, 2020 С. 652-661.

43. Смекалов, П.В. Анализ финансовой отчетности предприятия : учебное пособие / П.В. Смекалов, Д.Г. Бадмаева, С.В. Смолянинов. – 2-е изд., стер. – Санкт-Петербург : Проспект Науки, 2016. – 472 с. – Режим доступа: по подписке. – URL: <http://biblioclub.ru/index.php?page=book&id=565823> (дата обращения: 02.06.2020). – ISBN 978-5-903090-30-3. – Текст : электронный.

44. Соловьева, Н.А. Комплексный анализ хозяйственной деятельности : учебное пособие / Н.А. Соловьева, Ш.А. Шовхалов ; Сибирский Федеральный университет. – Красноярск : СФУ, 2016. – 113 с. : ил. – Режим доступа: по подписке. – URL: <http://biblioclub.ru/index.php?page=book&id=497708> (дата обращения: 02.06.2020). – Библиогр. в кн. – ISBN 978-5-7638-3465-9. – Текст : электронный.

45. Сосненко, Л.С. Комплексный экономический анализ хозяйственной деятельности. Краткий курс : учебное пособие / Л.С. Сосненко, Е.Н. Свиридова, И.Н. Кивелиус. — Москва : КноРус, 2019. — 252 с.

46. Толпегина, О.А. Комплексный экономический анализ хозяйственной деятельности: Учебник для бакалавров / О.А. Толпегина, Н.А. Толпегина. - М.: Юрайт, 2017. - 672 с.

47. Торхова, А.Н. Анализ финансово-хозяйственной деятельности предприятия : учебное пособие / А.Н. Торхова. – Изд. 3-е, стер. – Москва ; Берлин : Директ-Медиа, 2017. – 104 с. : табл. – Режим доступа: по подписке. – URL: <http://biblioclub.ru/index.php?page=book&id=473319> (дата обращения: 02.06.2020). – Библиогр. в кн. – ISBN 978-5-4475-9257-8. – DOI 10.23681/473319. – Текст : электронный.

48. Хотинская, Г.И. Анализ хозяйственной деятельности предприятия: учебное пособие / Г.И. Хотинская. – Москва: Издательство «Дело и сервис», 2016. – 240 с.

49. Фридман, А.М. Финансы организации (предприятия): учебник / А.М. Фридман. – 2-е изд. – Москва: Дашков и К°, 2016. – 488 с.: ил. –URL:

<http://biblioclub.ru/index.php?page=book&id=453896> (дата обращения: 20.05.2020). – Библиогр. в кн. – ISBN 978-5-394-02158-9. – Текст: электронный.

50. Чернышева, Ю.Г. Анализ и диагностика финансово-хозяйственной деятельности предприятия (организации): Учебник / Ю.Г. Чернышева. - М.: Инфра-М, 2016. - 236 с.

51. Шеремет, А.Д., Негашев, Е.В. Методика финансового анализа деятельности коммерческих организаций [Текст]: практич. пособие. – 2-е изд., перераб. и доп. – М.: ИНФРА-М, 2017. – 208 с.

52. Шумак, О.А. Финансы предприятия: учет и анализ: Учебное пособие / О.А. Шумак. - М.: Риор, 2016. - 512 с.

53. Экономика и управление на предприятии: учебник / А.П. Агарков, Р.С. Голов, В.Ю. Теплышев, Е.А. Ерохина; под общ. ред. А.П. Агаркова. – Москва: Дашков и К°, 2020. – 400 с.: ил. – (Учебные издания для бакалавров). – Режим доступа: по подписке. – URL: <http://biblioclub.ru/index.php?page=book&id=573188> (дата обращения: 20.05.2020). – Библиогр. в кн. – ISBN 978-5-394-03492-3. – Текст: электронный.

54. Экономический анализ: учебное пособие / авт.-сост. Л.В. Земцова; Томский Государственный Университет Систем Управления и Радиоэлектроники (ТУСУР). – Томск: Эль Контент, 2015. – 234 с.: ил. –URL: <http://biblioclub.ru/index.php?page=book&id=480530> (дата обращения: 20.05.2020). – Библиогр.: с. 216-217. – ISBN 978-5-4332-0089-0. – Текст: электронный.

55. Экономический анализ: учебник / под ред. Л.Т. Гиляровской. – 2-е изд., доп. – Москва: Юнити, 2015. – 615 с.: ил. – Режим доступа: по подписке. – URL: <http://biblioclub.ru/index.php?page=book&id=446487> (дата обращения: 20.05.2020). – Библиогр. в кн. – ISBN 5-238-00383-8. – Текст: электронный.

ПРИЛОЖЕНИЕ 1

Бухгалтерский баланс

на 31 декабря 2019 г.

Организация ООО «Туранское» по ОКПО
Идентификационный номер налогоплательщика _____ ИНН
Вид экономической деятельности промышленность по ОКВЭД
Организационно-правовая форма/форма собственности Частная собственность по ОКОПФ/ОКФС
Единица измерения: тыс. руб. (млн. руб.) по ОКЕИ

Коды		
0710001		
31	12	2019
94541038		
1702000476		
1.41		
12300		16
384		

Местонахождение (адрес) 668510, республика Тыва, Пий-Хемский район, город Туран, Октябрьская улица, 32

Пояснения ¹	Наименование показателя ²	31 На <u>декабря</u> 20 <u>19</u> г. ³	На 31 декабря 20 <u>18</u> г. ⁴	На 31 декабря 20 <u>17</u> г. ⁵
	АКТИВ			
	I. ВНЕОБОРОТНЫЕ АКТИВЫ			
	Нематериальные активы			
	Результаты исследований и разработок			
	Нематериальные поисковые активы			
	Материальные поисковые активы			
	Основные средства	26314	29666	35104
	Незавершенное строительство			
	Доходные вложения в материальные ценности			
	Финансовые вложения			
	Отложенные налоговые активы			
	Прочие внеоборотные активы			
	Итого по разделу I	26314	29666	35104
	II. ОБОРОТНЫЕ АКТИВЫ			
	Запасы	14076	11779	21717
	Налог на добавленную стоимость по приобретенным ценностям			
	Дебиторская задолженность	1200	3500	2800
	Финансовые вложения (за исключением денежных эквивалентов)			
	Денежные средства и денежные эквиваленты	392	0	0
	Прочие оборотные активы			
	Итого по разделу II	15668	15279	24517
	БАЛАНС	41982	44945	59621

Пояснения ¹	Наименование показателя ²	31 На <u>декабря</u> 20 <u>19</u> г. ³	На 31 декабря 20 <u>18</u> г. ⁴	На 31 декабря 20 <u>17</u> г. ⁵
	ПАССИВ			
	III. КАПИТАЛ И РЕЗЕРВЫ ⁶			
	Уставный капитал (складочный капитал, уставный фонд, вклады товарищей)	30721	30721	30721
	Собственные акции, выкупленные у акционеров	() ⁷	()	()
	Переоценка внеоборотных активов			
	Добавочный капитал (без переоценки)	0	3183	14819
	Резервный капитал			
	Нераспределенная прибыль (непокрытый убыток)	1294	499	1410
	Итого по разделу III	32015	34403	46950
	IV. ДОЛГОСРОЧНЫЕ ОБЯЗАТЕЛЬСТВА			
	Заемные средства			
	Отложенные налоговые обязательства			
	Оценочные обязательства			
	Прочие обязательства			
	Итого по разделу IV			
	V. КРАТКОСРОЧНЫЕ ОБЯЗАТЕЛЬСТВА			
	Заемные средства			
	Кредиторская задолженность	9967	10542	12671
	Доходы будущих периодов			
	Оценочные обязательства			
	Прочие обязательства			
	Итого по разделу V	9967	10542	12671
	БАЛАНС	41982	44945	59621

Руководитель Ген.директор Ковальных Т.М.
(подпись) (расшифровка подписи)

“ 31 ” декабря 20 19 г.

Примечания

1. Указывается номер соответствующего пояснения.
2. В соответствии с Положением по бухгалтерскому учету "Бухгалтерская отчетность организации" ПБУ 4/99, утвержденным Приказом Министерства финансов Российской Федерации от 6 июля 1999 г. № 43н (по заключению Министерства юстиции Российской Федерации № 6417-ПК от 6 августа 1999 г. указанным Приказ в государственной регистрации не нуждается), показатели об отдельных активах, обязательствах могут приводиться общей суммой с раскрытием в пояснениях к бухгалтерскому балансу, если каждый из этих показателей в отдельности несущественен для оценки заинтересованными пользователями финансового положения организации или финансовых результатов ее деятельности.

3. Указывается отчетная дата отчетного периода.

4. Указывается предыдущий год.

5. Указывается год, предшествующий предыдущему.

6. Некоммерческая организация именуется указанный раздел "Целевое финансирование". Вместо показателей "Уставный капитал (складочный капитал, уставный фонд, вклады товарищей)", "Собственные акции, выкупленные у акционеров", "Добавочный капитал", "Резервный капитал" и "Нераспределенная прибыль (непокрытый убыток)" некоммерческая организация включает показатели "Паевой фонд", "Целевой капитал", "Целевые средства", "Фонд недвижимого и особо ценного движимого имущества", "Резервный и иные целевые фонды" (в зависимости от формы некоммерческой организации и источников формирования имущества).

7. Здесь и в других формах отчетов вычитаемый или отрицательный показатель показывается в круглых скобках.

(в ред. Приказов Минфина России
от 06.04.2015 № 57н,
от 06.03.2018 № 41н)

за январь-декабрь 20 19 г.

Дата (число, месяц, год)

по ОКПО

ИИИ

промышленность

по
ОКВЭД

Частная собственность

по ОКТПФ/ОКФС

по ОКЕИ

Коды		
0710002		
31	12	2019
94541038		
1702000476		
1.41		
12300		16
384		

Пояснения ¹	Наименование показателя ²	январь-	январь-
		За декабрь 20 19 г. ³	За декабрь 20 18 г. ⁴
	Выручка ⁵	9212	16000
	Себестоимость продаж	(15874)	(18556)
	Валовая прибыль (убыток)	(6662)	(2556)
	Коммерческие расходы	()	()
	Управленческие расходы	()	()
	Прибыль (убыток) от продаж	(6662)	(2556)
	Доходы от участия в других организациях		
	Проценты к получению		
	Проценты к уплате	()	()
	Прочие операционные доходы	8863	5063
	Прочие операционные расходы	(824)	(1976)
	Внереализационные доходы		
	Внереализационные расходы	()	()
	Прибыль (убыток) до налогообложения	1377	531
	Отложенные налоговые активы		
	Отложенные налоговые обязательства	()	()
	Текущий налог на прибыль	(83)	(32)
	в т.ч. постоянные налоговые обязательства (активы)		
	Изменение отложенных налоговых обязательств		
	Изменение отложенных налоговых активов		
	Прочее		
	Чистая прибыль (убыток)	1294	499

Пояснения ¹	Наименование показателя ²	январь- За декабрь	январь- За декабрь
		20 19 г. ³	20 18 г. ⁴
	Результат от переоценки внеоборотных активов, не включаемый в чистую прибыль (убыток) периода		
	Результат от прочих операций, не включаемый в чистую прибыль (убыток) периода		
	Совокупный финансовый результат периода ⁶	1294	499
	Справочно Постоянные налоговые обязательства (активы)		
	Базовая прибыль (убыток) на акцию		
	Разводненная прибыль (убыток) на акцию		

Руководитель _____ Ковальногих Т.М.
(подпись) (расшифровка подписи)

“ 31 ” декабря 20 19 г.

Примечания

1. Указывается номер соответствующего пояснения.
2. В соответствии с Положением по бухгалтерскому учету "Бухгалтерская отчетность организации" ПБУ 4/99, утвержденным Приказом Министерства финансов Российской Федерации от 6 июля 1999 г. № 43н (по заключению Министерства юстиции Российской Федерации № 6417-ПК от 6 августа 1999 г. указанный Приказ в государственной регистрации не нуждается), показатели об отдельных доходах и расходах могут приводиться в отчете о финансовых результатах общей суммой с раскрытием в пояснениях к отчету о финансовых результатах, если каждый из этих показателей в отдельности несущественен для оценки заинтересованными пользователями финансового положения организации или финансовых результатов ее деятельности.
3. Указывается отчетный период.
4. Указывается период предыдущего года, аналогичный отчетному периоду.
5. Выручка отражается за минусом налога на добавленную стоимость, акцизов.
6. Совокупный финансовый результат периода определяется как сумма строк "Чистая прибыль (убыток)", "Результат от переоценки внеоборотных активов, не включаемый в чистую прибыль (убыток) периода" и "Результат от прочих операций, не включаемый в чистую прибыль (убыток) отчетного периода, Налог на прибыль от операций, результат которых не включается в чистую прибыль (убыток) периода".
7. Отражается расход (доход) по налогу на прибыль.